



BUSINESS
LIFE SCHOOL
MEANINGFUL GROWTH

De opleidingen en programma's van Business Life School activeren jouw bedrijf met een Business Management Program dat zakelijke, én persoonlijke, groei maximaliseert.

Dankzij meer structuur en organisatie krijg je de juiste mensen, én skills, op de juiste plek. Als zaakvoerder run je het bedrijf met heldere doelen en concrete actieplannen, steeds gericht op duurzame groei. Zowel je team, als jezelf, krijgen meer focus. En meer tijd voor nieuwe projecten en levenskwaliteit.

Voordelen van onze opleidingen

Better results, better life

- Zakelijke groei: of je nu meer winst, structuur of vrijheid verlangt
- Inzicht in emotionele intelligentie en zelf-bewustzijn
- Persoonlijke ontwikkeling, kiezen vanuit je essentie
- Duurzame people management skills
- Meer tijd voor nieuwe projecten
- Authentieke(re) relaties
- Meer energie en focus
- Levenskwaliteit

Business Management Program

Het Business Management Program van Business Life School is dé business management opleiding bij uitstek. Dit programma brengt organisatie en structuur binnen jouw bedrijf dankzij moderne technieken in leiderschap, management, training en coaching.

Het Business Management Program leert je hoe je als zaakvoerder de dag van vandaag je mensen optimaal aanstuurt en je business verder ontwikkelt naar duurzame groei.

Dit programma bestaat uit 9 opleidingsdagen verspreid over 12 maanden, zodat je voldoende inspiratiemomenten hebt om een jaar lang het beste uit jezelf en je zaak te halen.

Het Business Management Program van Business Life School bestaat uit zes modules:

- **Management Intensive** - 4 dagen
Organisatie en structuur brengen met Lead, Manage, Train, Coach.
- **Business Coaching** - 1 dag
Van A naar B met je bedrijf schakelen.
- **Sales Principles** - 1 dag
Verbindend verkopen.
- **Marketing Fundamentals** - 1 dag
Connect, Engage, Delight.
- **People Management Skills** - 1 dag
Communicatie en onderhandelen.
- **Persoonlijk Leiderschap** - 1 dag
Je lifestyle en relaties doen floreren.

Marketing Fundamentals

Connect ■ Engage ■ Delight:

- Creëer een sterk merkverhaal
- Verbind met je doelgroep
- Maak de ervaring klantgericht
- Bouw vertrouwen, affiniteit en loyaliteit

Business Coaching

Van A naar B met je bedrijf schakelen:

- Breng je bedrijf in kaart
- Bepaal je doelstellingen
- Ontwikkel actieplannen
- Bouw groei en structuur
- Focus op resultaat

Sales Principles

Verbindend verkopen dankzij:

- Een winnende sales attitude
- Sales psychologie
- 8 stappen van een verkoopsgesprek
- Je eigen salesysteem bouwen
- Sales management

BUSINESS MANAGEMENT PROGRAM

Persoonlijk Leiderschap

Je lifestyle en relaties floreren met:

- Persoonlijk Leiderschap
- Energy Management
- Relatie Management
- Mannelijke energie
- Vrouwelijke energie

Management Intensive

Organisatie en structuur brengen met vier rollen:

- Lead: duidelijkheid is kracht - weten
- Manage: organiseer win-win-win - organiseren
- Train: toegepaste kennis is macht - doen
- Coach: betrokkenheid is groei - verbinden

People Management Skills

Communicatie en onderhandelen:

- Communicatie met het universum
- Communicatie met jezelf
- Dialogoog met anderen
- Professionele communicatie
- Onderhandelingsprincipes
- NLP essentials
- (NLP = Neuro Linguistisch Programmeren)